

Echtscheiding en onderhandelen

Ik heb er geen wetenschappelijk onderzoek naar gedaan. Maar zo lang als ik advocaat ben neemt, als de blaadjes gaan vallen, het aantal juridische conflicten met veel emoties enorm toe.

Ik vind die zaken interessant, omdat je daarin juridische kennis aan psychologisch inzicht moet koppelen en dat laatste is een uit de hand gelopen hobby van me.

Een van die inzichten is dat je in echtscheidingen actief stil moet staan bij emoties, omdat ze anders de voortgang van de zaak vertragen. Daarnaast mag je best (en is dat zelfs aan te bevelen) zakelijk onderhandelen.

Je kunt dus bijvoorbeeld prima een omgangsregeling uitruilen voor een hogere kinderalimentatie, als je erachter komt waar de werkelijke behoeften liggen.

De vraag is wel wanneer je juridisch gebonden bent aan een deal. Ik hoor weleens beweren dat er pas een rechts-geldige regeling is als een echtscheidingsconvenant (een overeenkomst tussen de ex-partners) en een ouderschapsplan zijn getekend.

Die gedachte klopt niet, simpelweg omdat de wet of de rechtspraak dat niet voorschrijft. Een voorbeeld waarin dat wél het geval is als je als particulier een huis koopt. Stel, je wordt het mondeling eens met de verkoper over de prijs, dan ben je daaraan nog niet gebonden, totdat je het koopcontract hebt getekend en een wettelijke bedenktijd van drie dagen voorbij is gegaan.

In een echtscheiding die ik behandelde stuurde de andere advocaat mij na het nodige heen-en-weer-geschrijf een 'laatste aanbod' met tien punten dat een week geldig zou zijn. Binnen die week liet ik die advocaat weten dat mijn cliënt het aanbod volledig aanvaardde.

Daarmee was dus een overeenkomst tot stand gekomen. Echter: de andere advocaat stuurde mij een concept echtscheidingsconvenant en ouderschapsplan en we werden het niet eens over de tekst van die documenten. Inmiddels was de relatie tussen de ex-partners verhard en ging de tegenpartij naar een andere advocaat, die doodleuk schreef dat, nu partijen het niet eens konden worden over de stukken, de deal van de baan was.

Daar waren mijn cliënt en ik het natuurlijk niet mee eens, zeker omdat mijn cliënt in het huis bleef en in de deal de lagere waarde van het huis van een paar jaar geleden was meegenomen.

Het gerechtshof in Den Haag gaf ons gelijk. Een overeenkomst in een echtscheiding ontstaat 'gewoon' door aanbod en aanvaarding. Die kunnen uit mails, apps, brieven etc. blijken en zelfs uit getuigenverklaringen.

Let dus op hoe je onderhandelt!



mr. drs. R.P. (Bob) Heeren
 Advocaat en MfN-registermediator
RWV Advocaten
 W www.rwv.nl
 T 071 7502273
 M 06 51557717